

JUAN CARLOS RESTREPO FORERO

Cra 116 No. 18 10 Apto 401 C

Cel. (+57) 312 244 27 44

Octubre 22 de 1.969

Cali, Colombia

E-mail: juancores@hotmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Experiencia en gerencia y desarrollo de unidades de negocios; implementación de planes comerciales y de mercadeo en canales de distribución e industria de la construcción; estructuración de áreas comerciales, dirección de equipos de mercadeo y ventas.

Competencias profesionales en liderazgo, dirección de personal, trabajo en equipo, toma de decisiones, mercadeo digital, innovación, emprendimiento y orientación al logro de resultados.

FORMACIÓN ACADEMICA

UNIVERSITARIA

- Universidad ICESI Cali, MBA con énfasis Gestion Estrategica, 2013.
- Universidad del Rosario Bogota, Especialización en Gerencia de Mercadeo, 1999.
- Universidad Javeriana Cali, Ingeniero Industrial, 1995.

COLEGIO

- Clare High School, Clare, Michigan, USA, 1988.
- Colegio San Juan Berchmans, Bachiller Académico, 1987.

OTROS CURSOS

- Multiplicador B – Sistema B Uruguay, Agosto 2021.
- Innpulsa – Atipicos, 2021.
- Innpulsa - Acelera Region, 2020.
- Tour de Innovacion – Camara de Comercio, 2020.
- Valientes – Curso para Emprendedores Camara y Comercio, 2019.

IDIOMAS

- Inglés (Nivel B2).

JUAN CARLOS RESTREPO FORERO

Cra 116 No. 18 10 Apto 401 C

Cel. (+57) 312 244 27 44

Octubre 22 de 1.969

Cali, Colombia

E-mail: juancores@hotmail.com

EXPERIENCIA LABORAL

Empresa: **BE PACIFIC Tours (Emprendimiento) – Agencia Operadora de Turismo Receptivo.**

Cargo: Director General, 1 de diciembre de 2016 actualmente.

Responsabilidades: Diseñar y validar el modelo de negocio, Diseñar los diferentes productos a ofrecer al mercado, estructurar e implementar los diferentes canales de comercialización, diseñar e implementar el modelo de servicio, dirigir la operación completa de la compañía.

Logros: Fundador y director de la compañía. Lideré la idea de participar en la industria turística receptiva a través de la transformación digital, el desarrollo sostenible en los destinos y la temática de aventura. Inicé con la implementación de una página web transaccional y las estrategias de comunicación por redes sociales, fui el guía acompañante durante los primeros tours facturados; implemente la tarea de articularme con entes oficiales, académicos y privados; así como la de relacionarme comercialmente con hoteles, agencias y principales actores del sector de turismo en Cali y la región Pacífico colombiano. Ganador del premio a la innovación InnoVatur 2018 otorgado por la Secretaría de Turismo de la Gobernación del Valle del Cauca. Participo en la misión de aprendizaje en Madrid España con el apoyo de Procolombia durante la Feria Internacional de Turismo - FITUR 2019.

Empresa: **TUBOSA S.A.S. – Fabricante de Tubería en PVC**

Cargo: Director Ejecutivo, 6 de septiembre de 2013 a agosto 31 de 2016.

Responsabilidades: Lideré la Estrategia corporativa y comercial para los siguientes 3 años; estructuración del área Comercial, y responsable por el cumplimiento del presupuesto de ventas de la empresa, así como liderar las Operaciones de Logística, Producción y Mantenimiento. Seguimiento a los indicadores de gestión de las áreas de Ventas y Operaciones y reportando a un back office corporativo. Responsable ante la Gerencia General Corporativa por los resultados comerciales y operacionales de la compañía.

Logros: Estructure y lidere el área comercial con la que se incrementó en 6,3% en el volumen de ventas en pesos para el primer año, y del 13% para el segundo año. Implemente la estrategia de precio vs servicio que nos permitió incrementar el precio promedio en un 8,5%. Dirigi las actividades a realizar en planta que permitieron disminuir el % de desperdicio de 7% a 5% mediante el control y la clasificación de subprocesos.

JUAN CARLOS RESTREPO FORERO

Cra 116 No. 18 10 Apto 401 C

Cel. (+57) 312 244 27 44

Octubre 22 de 1.969

Cali, Colombia

E-mail: juancores@hotmail.com

Lidere la estrategia de precios competitivos y disminución de costos que permitieron un incremento de EBITDA de 4% al 13%.

Empresa: **KNAUF COLOMBIA S.A.S. – Fabricante de Placas de Yeso y Masillas**

Cargo: Gerente Comercial Zona Suroccidente, 1 de febrero de 2007 a marzo 23 de 2012.

Responsabilidades: El cumplimiento de metas de ventas de panel yeso y productos complementarios. Responsable de la especificación del sistema constructivo en seco en proyectos de construcción. Supervisión y seguimiento a buenas prácticas constructivas en los proyectos donde se utilizan los productos de la compañía. Así como del manejo de las relaciones con los clientes con el objetivo de lograr fidelidad al momento de la compra.

Logros: Liderè el área comercial para aumentar las ventas anuales de la zona suroccidente pasando de \$1.200 millones a \$4.000 millones. Implemente una estrategia de fidelización del cliente final con los distribuidores a través de la implementación de capacitaciones y de estrategias comerciales en los puntos de venta.
Participe con productos Gyptec y USG en las obras más importantes de la región.
Pertenece a la Junta Directiva Camacol Valle en el periodo 2.010- 2.012, destacándome por mi liderazgo y apoyo al gremio.
Participe como fundador y presidente del Comité Regional del Sistema de Construcción en Seco promovido por Camacol Valle.

Empresa: **CEMENTOS ARGOS S.A. - Fabricante de Cementos y Concretos**

Cargo: Director de Mercadeo, abril de 2002 a diciembre de 2006.

Responsabilidades: Planeación y ejecución del Plan de Mercadeo, diseño y ejecución de estrategias comerciales, logísticas y de mercadeo.

Logros: Liderè la estrategia de posicionamiento de la compañía como un grupo de compañías interrelacionadas y con segmentos de clientes comunes. Consolide el Plan de Mercadeo Corporativo y el de las filiales concretos, prefabricados y agregados calcareos.
Coordine las actividades para la medición del nivel de satisfacción del cliente externo, el cual se ubico en un 80%.
Formule e implemente un programa de capacitación; en instalación de prefabricados de concreto, a 100 desplazados por la violencia, en asocio con Camacol Valle y ONGs internacionales.